

Billet- og salgskoordinator til Østre Gasværk Teater og REPUBLIQUE/REVOLVER

Brænder du for salg og kundeservice? Har du flair for tal, data og billetsystemer – og trives du i krydsfeltet mellem publikum, salg og administration? Så er du måske vores nye billet- og salgskoordinator.

Østerbro Teater (Østre Gasværk Teater og REPUBLIQUE / REVOLVER)
søger en serviceminded billet- og salgskoordinator.

Brænder du for salg og kundeservice? Har du flair for tal, data og billetsystemer – og trives du i krydsfeltet mellem publikum, salg og administration? Så er du måske vores nye
billet- og salgskoordinator.

Østerbro Teater søger en engageret og struktureret billet- og salgskoordinator til en central rolle i det kommercielle team. Du bliver en del af et fællesskab af dygtige kollegaer, der arbejder tæt sammen for at skabe stærke

Indrykningsdato

24.03.2026

Ansøgningsfrist

23.04.2026

Virksomhed



Østerbro Teater / Østre Gasværk Teater og REPUBLIQUE/REVOLVER

Fagområde



Scenekunst / Film

Angiv type af ansættelse

Fuldtid

Navn på kontaktperson

Louise Toft

loto@osterbroteater.dk

publikumsoplevelser på tre af Danmarks mest ambitiøse og nyskabende scener.

Der er tale om en nyoprettet fuldtidsstilling med en bred opgaveportefølje inden for billetsalg, kundeservice, salgskampagner samt gruppe- og skolesalg.

Om jobbet

Som billet- og salgskordinator arbejder du dagligt i vores billetsystem og er med til at sikre en professionel og imødekommende publikumsoplevelse – fra første kontakt til gennemført teaterbesøg.

Du bliver en del af det kommercielle team og refererer til teatrets kommercielle chef.

Arbejdsopgaver

- Daglig drift og administration af billetsystem
- Kundeservice via mail og telefon
- Håndtering og udvikling af gruppe- og skolesalg samt opsøgende salg til grupper
- Opsætning, koordinering og opfølgning på udvalgte salgskampagner
- Rapportering af salgstal
- Vedligeholdelse af prisstrukturer, rabatter og salgsflows
- Bidrage til optimering af publikumsrejse og salgsprocesser

Om dig

- Er serviceminded og trives med direkte kontakt til kunder og samarbejdspartnere
- Har erfaring med billetsystemer – gerne Tixly (ikke et krav)
- Har erfaring fra oplevelsesbranchen, kulturinstitution eller lignende (en fordel)
- Er struktureret, detaljeorienteret og god til tal og data
- Har solid erfaring med Excel
- Har gerne erfaring med MarketHype (ikke et krav)
- Arbejder selvstændigt og tager ansvar, men trives også i teams
- Kommunikerer klart og professionelt på dansk – både mundtligt og skriftligt

Vi tilbyder

- En central rolle i det kommercielle team på et ambitiøst og

udviklingsorienteret teater

- En varieret hverdag med stor berøringsflade i organisationen
- Et kreativt og uformelt arbejdsmiljø med højt fagligt niveau
- Dygtige og engagerede kollegaer med stærk tværfaglighed
- Mulighed for at sætte dit præg på salgs- og publikumsarbejdet på tre markante scener

Ansøg om jobbet

Stillingen er en fuldtidsstilling på 37 timer ugentligt.

Vi forventer at afholde ansættelsessamtaler i uge 19.

Tiltrædelse den 1. august 2026.

Løn og ansættelsesvilkår efter kvalifikationer.

Spørgsmål til stillingen kan rettes til kommerciel chef
Louise Toft på: loto@osterbroteater.dk

Send din ansøgning og dit CV snarest muligt og senest 23.
april til:
job@osterbroteater.dk

Ligestilling i alle aspekter er vigtig for os. Derfor opfordrer vi
alle kvalificerede ansøgere uanset etnisk tilhørsforhold,
politisk ståsted, religion, køn, alder m.m. til at søge stillingen.

Om Østerbro Teater

Østerbro Teater varetager den fælles ledelse og
administration af Østre Gasværk Teater og REPUBLIQUE /
REVOLVER. Vi er en dynamisk organisation med ca. 40
faste medarbejdere samt et større antal periodisk ansatte.
Teatrets kerneværdier er professionalisme, fællesskab,
mod og ordentlighed. Vi producerer egne teateroplevelser,
samarbejder med eksterne producenter og driver desuden
kommerciel virksomhed.

Vi glæder os til at høre fra dig!