

# Showagent Event Sælger

Showagent søger en sælger til at håndtere vores mange shows og events. Showagent har mange spændende samarbejdspartnere som Nickelodeon, Tivoli og Hasbro for at nævne nogle få. Opgaven spænder vidt fra marketing til cold canvas.

## SHOWAGENT Event Sælger

### Hvad går opgaven ud på:

Du skal sælge SHOWAGENT oplevelsen, med et glimt i øjet og ordentlighed, samt være i stand til at skabe, spotte og udnytte de salgs muligheder, du og vi skaber sammen.

Du skal udforme marketing kampagner og via møder, e-mail og opkald have den direkte kontakt til vores kunder. Vi tror på den personlige kontakt og derfor vil "face to face" mødeaktivitet være en del af opgaven. Du holder kunden i hånden hele vejen og slipper ikke kunden før eventet er vel overstået.

Vi forventer at du sælger shows og events, både inbound og outbound, lave research/canvas på mulige opgaver, være aktiv på sociale platforme som f.eks. LinkedIn, kan jonglere med SEO og hjemmeside, og producere møde/salgsrapporter månedligt.

Brankekendskab er ikke et krav. Vi forventer derfor at der vil være en opstarts periode med oplæring og mentoring og sparring fra/med os.

Du vil til hverdag sidde skulder ved skulder med de to ejere, og kommandovejen vil derfor være kort. Du vil være med til

### Indrykningsdato

09.02.2022

### Ansøgningsfrist

28.02.2022

### Virksomhed



Showagent

### Lokation

Bogholder Alle 40, kld. 2720  
Vanløse

### Fagområde



Andre kunst- og  
kulturjobs

### Angiv type af ansættelse

Deltid

### Navn på kontaktperson

Peter Nørgaard

info@showagent.dk  
70200706

### Søgstilling

<https://www.showagent.dk/soeg-job/>

at sætte dit eget præg på alt fra salgsstrategi til eksekvering, samt være med til at forme SHOWAGENT fremadrettet.

#### **Hvem er du:**

Du er en optimistisk person med fokus på resultater og appetit på opsøgende salg, med ønsket om at indgå i et tæt knyttet team. Du skal føle dig vel tilpas i et arbejdsmiljø som af natur er sprudlende og legende. Alt imens du skal kunne holde fokus på opgaven og have en tydelig retning. Du skal kunne planlægge og eksekvere kampagner og med smidighed, indsigt og udholdenhed, som kan realisere Showagents mål.

Du er værdifast og ansvarlig og skal kunne spejle dig i SHOWAGENTS "Code of conduct" hvori vi lægger stor vægt på ærlighed, troværdighed og familieværdier. Du er åben, god til networking og nysgerrig på at lære nye ting.

Du er en holdspiller, der elsker at byde ind med viden og idéer, samt være proaktiv og tage ansvar for dine egen opgaver. Du er god til at planlægge og styre din egen tid, så du altid bruger den, hvor det skaber mest værdi.

Du skal kunne tale og skrive flydende dansk samt have et godt kendskab til det engelske sprog. Norsk og svensk er en bonus, men ikke et must.