

Deluxe-ekspert til Lauritz.com

Lauritz.com Herlev er på en spændende rejse med fokus på vækst. Er du den næste, som skal med på rejsen? Hvis du er en ambitiøs, en resultatorienteret fighter som brænder for salg og samarbejde, og hvis du drømmer om en karriere i en international bæredygtig virksomhed med højt til loftet, så er du den rette kandidat for os.

Lauritz.com er et af Nordeuropas største auktionshuse med et varieret sortiment inden for møbler, kunst, designklassikere, antikviteter og home luxury. Lauritz.com er en åben og enkel salgspplatform, der kombinerer de bedste elementer fra den traditionelle auktionsverden med moderne informationsteknologi som tilgængelighed og rækkevidde.

Dit nye job

Som deluxe-ekspert får du en spændende og udviklende rolle rent kommercielt – samt en stor berøringsflade med kunder og samarbejdspartnere. Du bliver ansvarlig for at opbygge og udvikle kontakten til virksomheder, organisationer, institutioner og andre typer kunder, som kan se et udbytte i et tæt og strategisk samarbejde med Lauritz.com og i at bruge vores platform til at bortauktionere deres varer.

Du bliver ansvarlig for at udvikle vores kategorier inden for deluxe-segmentet på brugte møbler, kunst og inden for vores øvrige hovedområder design, antikviteter og home luxury. Du sikrer dermed den rette udvikling og nytænkning på området, så vi altid er på forkant med udviklingen, som tilsikrer et stabilt vareflow til filialen i Herlev, som dækker hele Storkøbenhavn. Dette gøres i tæt samarbejde med dine kolleger og filialchefen.

Dine arbejdsopgaver:

- Opbygge langsigtede relationer med virksomheder, organisationer, institutioner mv.
- Identificere nye kunder og markeder i alle produktkategorier (møbler, kunst, design, antikviteter m.fl.)
- Sikre et løbende vareflow til filialen i Herlev
- Løbende status på salgsudvikling og pipeline målt i forhold key account-planen

Din profil

Indrykningsdato

17.11.2022

Ansøgningsfrist

01.12.2022

Virksomhedsnavn

Lauritz.com

Fagområde



Ikke kunstneriske jobs

Angiv type af ansættelse

Fuldtid

Navn på kontaktperson

Peter Birk

4074 3605

Søgstilling

[https://www.jobindex.dk/c?
t=e1849423&ctx=w&u=21381475&so](https://www.jobindex.dk/c?t=e1849423&ctx=w&u=21381475&so)

Den rette kandidat har et indgående kendskab til salg samt indgåelse af samarbejdsaftaler med både virksomheder og private. Du er nysgerrig og omstillingsparat, og så er du god til at holde fokus på resultaterne, kunden og kunderejsen i en travl hverdag. Vi søger en kunst eller møbelekspert, der også har et godt vidensniveau inden for vores øvrige hovedområder design, antikviteter og home luxury. Herudover kan du nikke genkendende til:

- Erfaring med salg og gode salgsresultater
- Relationsopbygger med stor kommerciel interesse og forretningsforståelse
- Forhandlingsvant, gode formidlingsevner og imødekommende
- Du opbygger indgående kendskab til dine kunder, deres planer og behov, og du identificerer nye muligheder
- Stort netværk inden for handel med brugte genstande, både virksomheder og samlere
- Solid erfaring og viden om kunst og/eller møbler

Vi tilbyder et spændende og udfordrende job med frihed under ansvar. Du skal elske at være ude hos kunderne og skal kunne se dig selv i en opsøgende salgsrolle, hvor det ligger naturligt til dig at kontakte kunder og sætte møder op. Du skal selv kunne stille bil til rådighed.

Ansøgninger stiles til Peter Birk og sendes via QuickApply ved at trykke på knappen "Ansøg".

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Peter Birk på tlf. 4074 3605.

Der vil løbende blive afholdt samtaler, så send allerede din ansøgning til os i dag. Ansættelse så hurtigt som muligt.

Jobbet søges via QuickApply på Jobindex.