

Head of Sales - Live Nation

Næres du af at gå foran og skabe resultater sammen med andre – så er du måske Live Nation Denmarks nye Head of Sales!

Kommerciel afdeling i Live Nation skaber partnerskaber på tværs af Live Nations festivaler, venues og B2B-oplevelser. Partnerskaber som skaber værdi for partneren, fans, gæsten og festivalen med fokus på branding, oplevelsen og fællesskabet. Kommerciel afdeling arbejder tæt sammen med mange forskellige stakeholders og interesserer både eksternt og internt i Live Nation. Netop det tætte og professionelle samarbejde er afgørende for det gode partnerskab.

Jobbet:

For at kunne lykkedes i jobbet som Head of Sales er det afgørende, at du udover at være en erfaren og ansvarsfuld forhandler, også har en veludviklet social personlighed. Du evner at skabe et alsidigt arbejdsmiljø med fokus på opnåelse af vores fælles mål og KPI'er. Du er allerede en dokumenteret og erfaren leder, der personligt viser vejen, er nysgerrig på, hvorfor mennesker gør, som de gør og samtidig har kompetencerne til at sparre professionelt med teamet. Du er en people person, som nærer teamfølelsen, kulturen og den fælles retning.

Som Head of Sales bliver du ansvarlig for vores partnerskabsteam. Du skaber og driver også selv nye partnerskaber. Vi arbejder, lykkes og måles som et team. Teamet, du bliver ansvarlig for, består af 5 dygtige, kreative og kommercielle kollegaer, som arbejder med partnerskaber på tværs af vores festivaler og andre Live Nation oplevelser og services. Vi har til huse i vores stemningsfulde hovedkontor på Frederiksberg Allé.

Du bliver ansvarlig for at indfri teamets mål samtidig med, at du skaber struktur, ro og tryghed omkring dig. Rollen indebærer alle de generelle aspekter af en salgsleders rolle: ledelse og drift af teamet, planlægning af indsatser, segmentering, afvikling, motivation, coaching, rapportering og opfølgning m.v.

Dit ansvar omfatter blandt andet:

- Salgsmøder med teamet
- 1:1-samtaler
- Personlig coaching
- Målrettet styring af prospects og pipeline
- Opfølgning og rapportering til CCO

Indrykningsdato

20.09.2023

Ansøgningsfrist

04.10.2023

Virksomhedsnavn

Live Nation Denmark ApS

Fagområde



Andre kunst- og kulturjobs

Navn på kontaktperson

Live Nation Denmark ApS

Søgstilling

<https://www.jobindex.dk/jobannonce/45of-sales>

Vi søger en erfaren leder, som har følgende kompetencer og evner:

- Solid og dokumenteret erfaring med salg, branding og partnerskaber
- Flere års erfaring med salgsledelse
- Erfaring med styring af KPI'er, budget, account planer, prospects og pipeline
- Et evigt fokus på udvikling af teamet som helhed, den enkelte medarbejder og forretningen
- Fokus på mål og trivsel
- Kommunikerer og skriver flydende dansk og engelsk
- Du er et godt menneske, som trives i menneskelige relationer
- Du bliver ikke skræmt af, at der er højt til loftet og store armbevægelser – og meget fart på i perioder
- Lyttende og lærenem

Som Head of Sales får du muligheden for at udvikle dig i en succesfuld international virksomhed og arbejde med et velfungerende team af dedikerede mennesker, som alle har det fælles mål om at blive bedre. Du vil have en tæt relation til vores CCO Maria Prior, og vi tilbyder løbende sparring og coaching om både den daglige drift og de udfordringer, som ligger foran os.

Resten af vores forretning er kendetegnet ved, at vi sætter dygtighed højt og velfungerende stabsfunktioner. Vi stræber efter at tilbyde et alsidigt og udfordrende job i en kreativ verden, hvor fleksibilitet, frihed under ansvar og det gode grin altid vinder.

Der er mulighed for at deltage i festivaler og koncerter, en god pensions- og frokostordning, sundhedsforsikring og andre benefits.

Du skal være indstillet på, at der vil der være dage/aftener, hvor du er ude til koncerter på diverse venues og festivaler, og vi forventer, at du er fleksibel i forhold til skiftende arbejdstider.

Ansøgning

Vi kalder til samtaler løbende, så send din ansøgning og dit CV allerede i dag via QuickApply-knappen "Ansøg". Ansøgninger, der ikke er sendt via linket senest **den 4. oktober 2023**, kommer ikke i betragtning. Stillingen ønskes besat så hurtigt som muligt.