

VEGA søger erfaren Sales & Event Manager med stor service-muskel

VEGA er på udkig efter den helt rigtige profil til stillingen som Sales & Event Manager ved VEGA Møder & Events.

Med reference til VEGAs Senior Sales & Event Manager og i tæt samarbejde med vores øvrige Commercial & Operations afdeling skal du varetage salg af møder, events, fester, konferencer, bryllupper, middage m.m. Opgaverne spænder bredt fra at generere nye kunder og leads til sparring og dialog med vores kunder angående deres arrangementer.

Hvad er arbejdsopgaverne?

- Identificere og opsøge nye kunder og markeder
- Præsentere VEGAs faciliteter og eventmulighed overfor potentielle kunder
- Skabe interesse og tiltrække nye kunder gennem proaktiv salgsindsats
- Opbygge langsigtede relationer med kunder for at skabe gentagne bookinger og sikre kontinuerlig vækst. Udarbejde skræddersyede tilbud og kontrakter til kunder
- Præsentere tilbud og faciliteter på en overbevisende måde
- Sikre, at kundens behov og ønsker imødekommes i tilbuddet
- Sparre med kunden om arrangementets detaljer og behov
- Sikre god kommunikation og koordination før, under og efter arrangementet
- Følge op med kunden efter afslutningen af eventet for at sikre deres tilfredshed
- Repræsentere Vega Møder og Events på messer og arrangementer
- Deltage i relevante møder og samarbejde på tværs af afdelinger
- Bidrage til afdelings- og organisationsudvikling
- Deltagelse i eventmøder samt kunderundvisninger
- Deltagelse på evalueringsmøder – interne og eksterne – samt udarbejdelse af evalueringsrapporter

Hvem er du?

- Du er positiv, engageret og udadvendt
- Kan arbejde selvstændigt og ansvarsfuldt
- Du er proaktiv og kan selv tage initiativ

Indrykningsdato

11.01.2024

Ansøgningsfrist

01.02.2024

Virksomhedsnavn

VEGA

Fagområde



Andre kunst- og kulturjobs

Angiv type af ansættelse

Fuldtid

Navn på kontaktperson

VEGA

csl@vega.dk

Søgstilling

<https://www.jobindex.dk/jobannonce/49soeger-erfaren-sales-event-manager-med-stor-service-muskel>

- Du er god til at kommunikere både skriftligt og mundtligt på dansk og engelsk
- Du er struktureret og kan holde mange bolde i luften
- Du er et stort ordensmenneske, der kan lide at have styr på detaljerne
- Du har øje for, hvad der skaber værdi for den enkelte kunde, og hvilke løsninger og koncepter der er salgbare og attraktive
- Du er kreativ, løsningsorienteret og brænder for både det unikke og det kommercielle
- Og fremfor alt har du en veludviklet service-muskel

Vi forventer, at du har erfaring fra en lignende stilling og lægger vægt på salgserfaring af arrangementer, events eller lignende. Du skal være forberedt på vekslende arbejdstider i perioder herunder aften og weekend i forbindelse med afholdelse af arrangementer.

Hvem er vi?

- VEGA er Danmarks førende koncert-venue placeret centralt på Vesterbro med tre koncertsale samt en række øvrige sale og kapaciteter til rådighed. Vi holder hvert år mere end 350 koncerter og præsenterer 800 bands. Ud over dette producerer og sælger vi årligt 70-80 topprofessionelle møde- og eventløsninger for danske og internationale kunder i vores smukke rammer. Det er til denne enhed, du ansættes.
- VEGA Møder & Events' DNA er kvalitet med kant. Vi holder til i Vilhelm Lauritzens arkitektoniske mesterværk fra 1956, og bygningens rammer og enestående historie afspejler sig i de løsninger, vi skaber for vores møde- og event-kunder
- Vi har en etableret og veldrevet forretning indenfor kommercielle events, der er i rivende udvikling, og hvor en professionel medarbejderstab strækker sig til det yderste for at hjælpe vores kunder bedst muligt

Ansættelse

Stillingen som Sales & Event Manager er en fuldtidsstilling og aflønnes efter kvalifikationer.

Ansøgning

Send CV og kort ansøgning via nedenstående QuickApply-ansøgningsknap. Samtaler vil blive afholdt løbende, og stillingen ønskes besat 1 marts 2024 eller hurtigst muligt. Eventuelle spørgsmål kan rettes til csl@vega.dk.

Du kan læse mere om VEGA Møder & Events på event.vega.dk.